

# Klare (Ziel-)Absprachen

## 1 Anlass / Thema

- wer will /braucht was?
- bisherige Lösungen? woran gescheitert?
- Ausnahmen, mehr /weniger /nie?
- falls keine Lösung...?
- verdeckte Agenda / Player?
- was sollte ich noch wissen?
- wer will was wie?
- wer definiert was wie? **Erwartungen**
- Einschätzungen von a-b-c... **zirkulär...**

**Dreiecksverhältnisse?**

- Auftrag-Geber
- Ort
- Zeit, Dauer
- Kosten
- Rahmen
- Informationen
- wer
- was
- wann
- wie
- w.. nicht
- wer was ...
- zusätzlich
- Ressourcen
- Rollenklärung
- Verantwortlichkeiten, Folgen
- NoNos, Tabus

## 3 Absprachen

**klare Verträge**

## 2 Ziele

- Einstieg**
  - was wollen Sie erreichen?
  - was ist am Ziel anders?
  - V A K O**
  - Vorstellungen entwickeln
    - Nutzen
    - was ist dafür noch nötig?
    - End-Zustände
      - nachjustieren
      - Wechselwirkungen
- Kriterien**
  - positiv! keine Nicht-Ziele
  - selbst erreichbar
  - messbar
    - selbst?
    - von Anderen?
  - attraktiv /Lust <--> akzeptiert /Muss
  - ökologisch integriert
- Art**
  - Punkt: alles oder nichts...
  - Korridor: 80% - 120%...

## 4 zusätzlich...

- was spricht für "nichts tun"?
- Risiken des Erfolgs... Wechselwirkungen...
- was tun für größten Mißerfolg?
- Check
  - wie evtl. Absprachen unterlaufen?
  - wie realistisch ... (0-100%)
- TITEL, Überschrift, Slogan...

## Beobachtungen, Hintergründe, Ebenen...

- Annahmen verifizieren offen bleiben**
- ? Einstellung <--> Tun ?**
- Schilderung - Erklärung - Bewertung ...
- Glauben /Haltung
  - Menschenbild
  - Selbstbild
  - Kontrolle
  - Macht /Ohnmacht
- Verhalten
  - erzählen <--> tun
  - Beziehungsangebote
- Ängste, Tabus, Auslassungen
- innen <--> aussen, Person <--> Situation
- Wo liegt der Widerstand???
- Muster !
  - in Problemsicht
  - in Lösungen
- Ressourcen erkennen, Utilisation